

Zmluva o zabezpečení účasti na start up podujatí v zahraničí

*uzatvorená v zmysle ust. § 269 ods. 2 zákona č. 513/1991 Zb. Obchodný zákonník (ďalej len „Obchodný zákonník“) v znení neskorších predpisov
(ďalej len „Zmluva“)*

I. Zmluvné strany

Názov: **Slovak Business Agency**

Zápis: Záujmové združenie právnických osôb zapísané v registri vedenom Okresným úradom Bratislava pod číslom: OVVS/467/1997-Ta

Sídlo: Miletičova 23, 821 09 Bratislava - Ružinov, Slovenská republika

Korešpondenčná adresa: Karadžičova 2, 811 09 Bratislava, Slovenská republika

Zastúpená: Mgr. Martin Holák, PhD., generálny riaditeľ

IČO: 30845301

DIČ: 2020869279

Banka: Všeobecná úverová banka, a.s., skrátený názov: VÚB, a. s.

IBAN: SK81 0200 0000 0016 9324 1062

(ďalej len „SBA“)

a

Obchodné meno: **Skillandia, s. r. o.**

Zápis: Obchodný register Okresného súdu Bratislava 1, odd. Sro, vl.č. 104921/B

Sídlo: Laurinská 3, 811 01 Bratislava - Staré Mesto

Zastúpená: Rudolf Tesár, konateľ

IČO: 48 215 520

DIČ: 2120095164

Banka: Tatra Banka, a.s.

IBAN: SK1011000000002945006654

(ďalej len „Prijímateľ“)

(SBA a Prijímateľ spolu ďalej len „Zmluvné strany“)

II. Úvodné ustanovenia

1. SBA je vykonávateľom Schémy na podporu start upov (schéma pomoci de minimis) 07 K 02 1G Ministerstva hospodárstva SR v zmysle zákona č. 358/2015 Z. z. o úprave niektorých vzťahov v oblasti štátnej pomoci a minimálnej pomoci a o zmene a doplnení niektorých zákonov (zákon o štátnej pomoci) (ďalej len „Zákon o štátnej pomoci“) a ďalších dotknutých právnych predpisov SR a Európskej únie. Pôvodná Schéma na podporu start upov (schéma pomoci de minimis) 07 K 02 1G bola uverejnená v Obchodnom vestníku č. 220/2014 dňa 18. 11. 2014 a na základe jej doplnenia došlo k zmene a aktualizácii Schémy v znení Dodatku č. 1, ktorá bola uverejnená v Obchodnom vestníku č. 84/2016 dňa 03. 05. 2016 (ďalej len „Schéma“).
2. Jednou z aktivít v rámci komponentu 1 Schémy je aj zabezpečenie účasti prijímateľov na start up podujatiach v zahraničí. V rámci týchto aktivít komponentu 1 bol Prijímateľ na základe ním podanej žiadosti o poskytnutie podpory vo forme poskytnutia informácií a poradenstva, vzdelávacích a ďalších podporných aktivít v rámci Schémy na podporu start upov a na základe

uznesenia Komisie na výber prijímateľov pomoci – účastníkov zahraničných start up podujatí Programu a Schémy na podporu start upov (Komponent 1) vybraný ako prijímateľ pomoci.

III. Predmet Zmluvy, práva a povinnosti Zmluvných strán

1. Predmetom tejto Zmluvy je bezodplatné zabezpečenie a poskytnutie účasti na zahraničnom start up podujatí „**Startup Grind**“, ktoré sa bude konať v dňoch 21. 02. 2017 - 22. 02. 2017 v Silicon Valley – Redwood City, Spojené štáty americké (ďalej len „**Podujatie**“) zo strany SBA pre Prijímateľa. Podujatia sa zúčastnia nasledovní vyslaní zástupcovia Prijímateľa:

- a) Meno a priezvisko: Rudolf Tesár
- b) Rodné priezvisko:
- c) Dátum narodenia:
- d) Rodné číslo:
- e) Trvalý pobyt:
- f) Číslo OP:
- g) Číslo cestovného pasu:
- h) Vzťah k Prijímateľovi: konateľ

a

- a) Meno a priezvisko: Martin Maštalír
- b) Rodné priezvisko:
- c) Dátum narodenia:
- d) Rodné číslo:
- e) Trvalý pobyt:
- f) Číslo OP:
- g) Číslo cestovného pasu:
- h) Vzťah k Prijímateľovi: zamestnanec

a

- a) Meno a priezvisko: Jaroslav Chroňák
- b) Rodné priezvisko:
- c) Dátum narodenia:
- d) Rodné číslo:
- e) Trvalý pobyt:
- f) Číslo OP:
- g) Číslo cestovného pasu:
- h) Vzťah k Prijímateľovi: konateľ

Všetky práva, povinnosti a vyhlásenia Prijímateľa v zmysle tejto Zmluvy sa primerane považujú aj za práva, povinnosti a vyhlásenia vyslaných zástupcov Prijímateľa uvedených v tomto bode Zmluvy.

2. SBA a Prijímateľ sa zaväzujú spolupracovať pri plnení predmetu tejto Zmluvy.
3. Povinnosťou Prijímateľa je:
 - a) zabezpečiť, aby vyslaní zástupcovia Prijímateľa uvedení v bode 1. tohto článku Zmluvy absolvovali Podujatie v rozsahu 2 (dvoch) dní, t. j. od 21. 02. 2017 do 22. 02. 2017 v celom rozsahu v zmysle popisu programu Podujatia, ktorý tvorí prílohu č. 1 tejto Zmluvy,
 - b) zaslať poštou alebo osobne do 10 (desiatich) kalendárnych dní po návrate zo zahraničného start up podujatia, t. j. **do 05. 03. 2017**, originály dokumentov potvrdzujúce účasť vyslaných zástupcov Prijímateľa na start up podujatí v zahraničí (najmä, nie však výlučne, letenky, vstupenky na Podujatie, potvrdenie o ubytovaní a pod.) na adresu SBA uvedenú v článku I. tejto Zmluvy,
 - c) vyplniť a doručiť elektronickou formou na emailovú adresu: hrkelova@sbagency.sk a zároveň poštou alebo osobne na adresu SBA uvedenú v článku I. tejto Zmluvy Prijímateľom

- vypracovanú a podpísanú správu o účasti na Podujatí najneskôr do 10 (desiatich) kalendárnych dní po návrate z Podujatia, t. j. **do 05. 03. 2017**. Vzor správy o účasti na Podujatí tvorí prílohu č. 2 tejto Zmluvy,
- d) uhradiť neoprávnené výdavky spojené s účasťou vyslaných zástupcov Prijímateľa na Podujatí vo vlastnej réžii, t. j. uhradiť všetky výdavky, ktoré mu na Podujatí alebo v súvislosti s ním, resp. s účasťou na ňom vzniknú, a ktoré nie sú uvedené v prílohe č. 3 tejto Zmluvy. Prijímateľ je povinný zaobstarať víza alebo iné potrebné povolenie vstupu do krajiny, kde sa má Podujatie konať, pre ním vyslaných zástupcov a zabezpečiť im stravovanie spojené s účasťou na Podujatí v plnom rozsahu, pričom Prijímateľ zároveň znáša všetky náklady s tým spojené,
 - e) v prípade čo i len čiastočnej neúčasti vyslaných zástupcov Prijímateľa, resp. ktoréhokoľvek z nich na Podujatí v rozsahu uvedenom v písm. a) tohto bodu článku III., Zmluvy uhradiť SBA zmluvnú pokutu vo výške ceny vstupenky, resp. vstupeniek na Podujatie a tiež všetkých nákladov spojených s účasťou vyslaných zástupcov Prijímateľa na Podujatí v zmysle ustanovenia bodu 4 písm. a) tohto článku Zmluvy, s výnimkou neúčasti, ktorá predstavuje následok vyššej moci, t. j. neúčasť, ktorá nemohla byť zo strany Prijímateľa a/alebo jeho vyslaných zástupcov predvídateľná alebo ju nebolo možné zo strany Prijímateľa a/alebo jeho vyslaných zástupcov odvrátiť; existenciu týchto okolností je Prijímateľ povinný SBA preukázať a, ak je to možné, podložiť potrebnými dokladmi. Zmluvná pokuta je splatná do 15 (pätnástich) dní odo dňa doručenia výzvy na jej úhradu zo strany SBA Prijímateľovi,
 - f) v prípade porušenia povinností Prijímateľa uvedených v písm. b) a/alebo c) tohto bodu Zmluvy, uhradiť SBA zmluvnú pokutu vo výške celkových nákladov, ktoré SBA na poskytnutie podpory v zmysle bod 4. písm. a) tohto článku Zmluvy vynaložila, najviac však do výšky 11 000,- EUR (slovom: jedenásttisíc eur). Zmluvná pokuta je splatná do 15 (pätnástich) dní odo dňa doručenia výzvy na jej úhradu zo strany SBA Prijímateľovi. Zaplatením zmluvnej pokuty v zmysle tohto ustanovenia zmluvy nezaniká povinnosť Prijímateľa stanovená v písm. b) a/alebo písm. c) tohto bodu Zmluvy,
 - g) okamžite informovať SBA o tom, že v spojitosti s účasťou Prijímateľa, resp. ním vyslaných zástupcov na Podujatí sú od Prijímateľa, resp. od ním vyslaných zástupcov zo strany organizátora Podujatia, ubytovateľa alebo poskytovateľa prepravných služieb požadované dodatočné úhrady, resp. plnenia mimo rámca služieb, ktoré v zmysle tejto Zmluvy SBA Prijímateľovi vopred zabezpečila (ďalej len „**Dodatočné náklady**“). Spôsob úhrady Dodatočných nákladov, za predpokladu, že budú oprávnené a SBA uzná potrebu ich úhrady za dôvodnú, určí SBA. V prípade, že Prijímateľ, resp. ním vyslaní zástupcovia bez predchádzajúceho písomného (alebo zaslaného e-mailom) súhlasu SBA uhradia Dodatočné náklady, nie je oprávnený na ich refundáciu zo strany SBA ani v prípade, ak by Dodatočné náklady boli oprávnenými nákladmi v zmysle tejto Zmluvy a/alebo Schémy,
 - h) zabezpečiť, aby zo služieb poskytnutých zo strany SBA v rámci plnenia jej povinností vyplývajúcich z tejto Zmluvy nezískavali neoprávnený prospech aj tretie osoby. Ak by Prijímateľ, resp. ním vyslaní zástupcovia svojím konaním, resp. opomenutím umožnili získanie neoprávneného prospechu tretích osôb z plnení, resp. služieb poskytovaných zo strany SBA pre Prijímateľa, vzniká SBA voči Prijímateľovi nárok na zaplatenie zmluvnej pokuty vo výške celkových nákladov, ktoré SBA na poskytnutie podpory v zmysle bod 4. písm. a) tohto článku Zmluvy vynaložila, najviac však do výšky 11 000,- EUR (slovom: jedenásttisíc eur),
 - i) vytvoriť zamestnancom Protimonopolného úradu Slovenskej republiky ako koordinátora pomoci v zmysle Zákona o štátnej pomoci oprávneného vykonávať kontrolu v zmysle ustanovenia § 14 ods. 2 Zákona o štátnej pomoci, ako aj zamestnancom iných subjektov oprávnených vykonávať finančnú kontrolu v zmysle zákona č. 357/2015 Z. z. o finančnej kontrole a audite a o zmene a doplnení niektorých zákonov v platnom znení (ďalej len „**Zákon o finančnej kontrole a audite**“) a/alebo kontrolu v zmysle zákona č. 523/2004 Z. z. o rozpočtových pravidlách verejnej správy a o zmene a doplnení niektorých zákonov v platnom znení (ďalej len „**Zákon o rozpočtových pravidlách**“), podmienky na vykonanie finančnej kontroly, poskytnúť im súčinnosť a predložiť im vyžiadané dokumenty týkajúce sa najmä realizácie účasti na zahraničnom start up podujatí a použitia pomoci, a dodržiavať aj iné povinnosti vyplývajúce zo Zákona o finančnej kontrole a audite; v prípade porušenia týchto

- povinností môžu byť Prijímateľovi uložené pokuty v súlade so Zákonom o finančnej kontrole a audite. Výkon kontroly zo strany iných subjektov oprávnených vykonávať kontrolu v zmysle Schémy, a to najmä Najvyššieho kontrolného úradu v zmysle zákona č. 39/1993 Z. z. o Najvyššom kontrolnom úrade Slovenskej republiky v platnom znení, týmto nie je dotknutý,
- j) v prípade, ak sa preukáže nepravdivosť akejkoľvek z informácií uvedených v žiadosti a jej prílohách podpísaných a predložených zo strany Prijímateľa, nahradiť všetky náklady uvedené v bode 4. písm. a) tohto článku Zmluvy, ktoré SBA za účelom poskytnutia podpory Prijímateľovi vynaložila, do 15 (pätnástich) dní odo dňa doručenia písomnej výzvy SBA na náhradu nákladov v zmysle tohto ustanovenia Zmluvy, a to vo výške a za podmienok uvedených v tejto výzve,
 - k) v zmysle ustanovenia § 17 ods. 4 Zákona o štátnej pomoci dodržať všetky podmienky, za ktorých sa mu pomoc podľa tejto Zmluvy poskytla a pre prípad porušenia týchto podmienok vrátiť pomoc, ktorá sa mu v zmysle tejto Zmluvy poskytla; dôvod, lehotu a spôsob vrátenia pomoci určí SBA v písomnom oznámení doručenom Prijímateľovi, pokiaľ táto Zmluva nestanovuje inak,
 - l) poskytnúť SBA súčinnosť podľa bodu 5. písm. c) tohto článku Zmluvy; v prípade porušenia tejto povinnosť vzniká SBA voči Prijímateľovi nárok na zaplatenie zmluvnej pokuty vo výške 500,- EUR (slovom: päťsto eur) v každom jednotlivom prípade takéhoto porušenia zvlášť,
 - m) informovať o skutočnosti, že účasť Prijímateľa na Podujatí bezodplatne umožnila SBA v rámci svojich aktivít zameraných na podporu podnikania a zvyšovania záujmu o podnikanie, v súlade s ktorými SBA realizovala aj Schému, a to vo všetkých prípadoch, v ktorých Prijímateľ v akejkoľvek forme a na akýkoľvek účel sprostredkuje alebo sprístupňuje tretím osobám informácie o svojej účasti na Podujatí. V prípade porušenia tejto povinnosti zo strany Prijímateľa vzniká SBA voči Prijímateľovi nárok na zaplatenie zmluvnej pokuty vo výške 500,- EUR (slovom: päťsto eur) v každom jednotlivom prípade takéhoto porušenia zvlášť,
 - n) splniť všetky podmienky uvedené v tejto Zmluve a/alebo Schéme, ktoré sú podmienkou poskytnutia pomoci;
 - o) bezodkladne informovať SBA o akýchkoľvek skutočnostiach, ktoré bránia alebo môžu brániť Prijímateľovi, resp. jeho vyslaným zástupcom v plnení povinností stanovených touto Zmluvou, a to najmä v plnení povinností spočívajúcej v odchode/odlete na Podujatie a/alebo samotnej účasti na Podujatí.
4. Povinnosťou SBA je:
- a) zabezpečiť Prijímateľovi, resp. jeho vyslaným zástupcom účasť na Podujatí a v tejto súvislosti uhradiť vopred (resp. vo výnimočných prípadoch a po schválení zo strany SBA písomne alebo e-mailom aj následne, refundáciou na základe Prijímateľom predložených originálov relevantných dokladov) všetky účelné a oprávnené náklady s tým spojené, t. j. náklady na dopravu na miesto Podujatia, konkrétne 3 (tri) spätné letenky z Viedne, Rakúsko do San Francisca, Spojené štáty Americké (s dátumom odletu, t. j. odchodu na Podujatie: 19. 02. 2017 a s dátumom priletu, návratom z miesta Podujatia dňa 23. 02. 2017), zabezpečiť 3 (tri) vstupy na Podujatie, ubytovanie pre 3 (tri) osoby v mieste Podujatia od 19. 02. 2017 – 23. 02. 2017 pre účely zabezpečenia účasti vyslaných zástupcov Prijímateľa na Podujatí,
 - b) informovať Prijímateľa o skutočnej výške pomoci poskytnutej v zmysle Zmluvy,
 - c) včas informovať Prijímateľa o akýchkoľvek zmenách v rámci Schémy.
5. SBA je oprávnená:
- a) spolu s ďalšími oprávnenými subjektmi uvedenými v bode 3. písm. i) tohto článku Zmluvy a/alebo v Schéme vykonať kontrolu vynaložených verejných prostriedkov v súlade so Zákonom o finančnej kontrole a audite a Zákonom o rozpočtových pravidlách. Výkon kontroly zo strany iných subjektov oprávnených vykonávať kontrolu v zmysle Schémy a/alebo osobitných predpisov týmto nie je dotknutý,
 - b) spolu s Ministerstvom hospodárstva SR kontrolovať dodržiavanie podmienok, za ktorých sa pomoc Prijímateľovi poskytla, ako aj ostatné skutočnosti, ktoré by mohli mať vplyv na správnosť a účelovosť poskytnutej pomoci. Ministerstvo hospodárstva SR a SBA kontrolujú predovšetkým hospodárnosť a účelnosť použitia poskytnutej pomoci a dodržiavanie zmluvných podmienok a podmienok Schémy; za týmto účelom sú oprávnení vykonať kontrolu priamo u Prijímateľa,

- c) kedykoľvek počas platnosti a účinnosti tejto Zmluvy požadovať od Prijímateľa údaje a informácie nevyhnutné pre sledovanie a hodnotenie prínosov účasti Prijímateľa na Podujatí v súlade s obsahom jeho žiadosti o poskytnutie podpory; SBA je oprávnená tieto údaje a informácie využívať na účely propagácie aktivít Schémy a aktivít SBA súvisiacich so Schémou a s podporou podnikania a zvyšovania záujmu o podnikanie v najširšom zmysle,
 - d) neposkytnúť pomoc podľa tejto Zmluvy v prípade, ak sa preukáže, že Prijímateľ čerpal pomoc de minimis nad rámec Zákona o štátnej pomoci, Zmluvy a/alebo Schémy, prípadne, ak SBA takúto skutočnosť kedykoľvek zistí z Centrálného registra v zmysle § 11 a nasl. Zákona o štátnej pomoci.
6. Prijímateľ vyhlasuje a podpisom tejto Zmluvy výslovne potvrdzuje, že:
- a) bol písomne informovaný o tom, že pomoc poskytovaná v zmysle tejto Zmluvy je minimálnou pomocou v zmysle Nariadenia Komisie (EÚ) č. 1407/2013 z 18. decembra 2013 o uplatňovaní článkov 107 a 108 Zmluvy o fungovaní Európskej únie na pomoc de minimis, Úradný vestník Európskej únie, L 352, 24. december 2013 (ďalej len „**Nariadenie č. 1407/2013**“),
 - b) bol písomne informovaný o predpokladanej výške minimálnej pomoci vyjadrenej ako ekvivalent hrubého grantu,
 - c) bol písomne informovaný o tom, že je prijímateľom pomoci de minimis v zmysle Nariadenia č. 1407/2013,
 - d) sa voči nemu neuplatňuje vrátenie štátnej pomoci na základe rozhodnutia Európskej komisie, v ktorom bola táto štátna pomoc označená za neoprávnenú a nezlučiteľnú s vnútorným trhom EÚ v zmysle ustanovenia § 10 Zákona o štátnej pomoci,
 - e) sa oboznámil so všetkými všeobecne záväznými právnymi predpismi SR a EÚ, ktoré sa vzťahujú na prijímanú pomoc, resp. podporu v zmysle Schémy, najmä, nie však výlučne so Zákonom o štátnej pomoci ako aj so samotnou Schémou, je oboznámený so všetkými povinnosťami, ktoré pre neho z týchto predpisov a Schémy vyplývajú a zaväzuje sa ich dodržiavať,
 - f) všetky údaje a informácie, ktoré SBA na účely plnenia tejto Zmluvy poskytol, sú správne a úplné,
 - g) si je vedomý skutočnosti, že náklady na víza alebo iné potrebné povolenia pre vstup do krajiny, kde sa bude Podujatie konať, ako aj náklady na cestovné poistenie zahŕňajúce všetky jeho komponenty vrátane poistenia zodpovednosti za škodu znáša Prijímateľ v celom rozsahu a výlučne sám,
 - h) je výlučne zodpovedný za to, že ním vyslaní zástupcovia disponujú potrebným druhom cestovného dokladu pre vstup do krajiny, kde sa Podujatie má konať. V prípade, ak sa vyslaný zástupca, resp. vyslaní zástupcovia Prijímateľa nezúčastnia Podujatia z dôvodu, že pre vstup do krajiny, kde sa Podujatie má konať, nedisponovali potrebným druhom cestovného dokladu, je Prijímateľ povinný nahradiť SBA všetky náklady, ktoré na zabezpečenie účasti vyslaného zástupcu, resp. vyslaných zástupcov na Podujatí v zmysle bodu 4. písm. a) tohto článku Zmluvy vynaložila, a to do 15 (pätnástich) dní odo dňa doručenia písomnej výzvy SBA na ich náhradu,
 - i) SBA nezodpovedá za udalosti vyššej moci, v dôsledku ktorých bude vyslaným zástupcom Prijímateľa znemožnená účasť na Podujatí vrátane okolností, že vyslaným zástupcom Prijímateľa nebudú príslušnými orgánmi udelené víza alebo iné potrebné povolenia pre vstup do krajiny, kde sa Podujatie bude konať; pre vylúčenie pochybností sa Zmluvné strany dohodli a podpisom tejto Zmluvy potvrdzujú, že Prijímateľovi v prípade znemožnenia účasti na Podujatí v dôsledku udalosti vyššej moci, ktorá nastala na strane SBA, nevznikajú voči SBA žiadne peňažné, nepeňažné ani akékoľvek iné nároky. V prípade, ak k neudeleniu víz alebo iného potrebného povolenia pre vstup do krajiny dôjde z dôvodu, ktorý je na strane Prijímateľa alebo ním vyslaných zástupcov, je Prijímateľ povinný nahradiť SBA všetky náklady, ktoré na zabezpečenie účasti vyslaných zástupcov na Podujatí v zmysle bodu 4. písm. a) tohto článku Zmluvy vynaložila, a to do 15 (pätnástich) dní odo dňa doručenia písomnej výzvy SBA na ich náhradu,
 - j) si je vedomý skutočnosti, že nie je oprávnený požadovať poskytnutie služieb v zmysle bodu 4. písm. a) tejto Zmluvy vo väčšom rozsahu, resp. kvalite, než boli zo strany SBA vopred zabezpečené, a to ani priamo u organizátora Podujatia, ubytovateľa a /alebo poskytovateľa

prepravných služieb bez predchádzajúceho písomného (alebo zaslaného e-mailom) súhlasu SBA. V prípade porušenia tejto povinnosti je Prijímateľ povinný uhradiť všetky takýmto spôsobom vzniknuté výdavky sám a na vlastné náklady a v prípade, že by týmto porušením povinnosti Prijímateľ spôsobil SBA dodatočnú administratívnu záťaž alebo akékoľvek iné (aj finančné) náklady, vzniká SBA voči Prijímateľovi nárok na zmluvnú pokutu vo výške najmenej 500,- EUR (slovom: päťsto eur), najviac však do výšky vzniknutých finančných nákladov,

- k) celková výška pomoci poskytnutá Prijímateľovi pomoci (vrátane všetkých členov skupiny podnikov, ktoré so žiadateľom tvoria jediný podnik podľa článku 2 ods. 2 Nariadenia Komisie (EÚ) č. 1407/2013) nepresiahne 200 000,- EUR (slovom: dvestotísíc eur) v priebehu obdobia 3 (troch) fiškálnych rokov, a to aj od iných poskytovateľov, alebo v rámci iných schém pomoci *de minimis* v čase predloženia žiadosti. Celková výška pomoci *de minimis* poskytnutá jedinému podniku vykonávajúcemu cestnú nákladnú dopravu v prenájme alebo za úhradu, nepresiahne 100 000,- EUR (slovom: stotísíc eur) v priebehu obdobia 3 (troch) fiškálnych rokov. Táto pomoc *de minimis* sa nepoužije na nákup vozidiel cestnej nákladnej dopravy. Ak podnik vykonáva cestnú nákladnú dopravu v prenájme alebo za úhradu, a zároveň iné činnosti, na ktoré sa uplatňuje strop vo výške 200 000,- EUR (slovom: dvestotísíc eur), strop vo výške 200 000,- EUR (slovom: dvestotísíc eur) sa na tento podnik uplatní za predpokladu, že dotknutý členský štát zabezpečí pomocou primeraných prostriedkov, ako je oddelenie činností alebo rozlíšenie nákladov, aby podpora pre činnosti cestnej nákladnej dopravy nepresiahla 100 000,- EUR (slovom: stotísíc eur) a aby sa žiadna pomoc *de minimis* nepoužila na nákup vozidiel cestnej nákladnej dopravy. Trojročné obdobie v súvislosti s poskytovaním minimálnej pomoci sa považuje za obdobie prebiehajúceho fiškálneho roku a 2 (dvoch) predchádzajúcich fiškálnych rokov, a určuje sa na základe účtovného obdobia Prijímateľa. Podľa zákona č. 431/2002 Z. z. o účtovníctve v znení neskorších predpisov je účtovným obdobím kalendárny alebo hospodársky rok, a to podľa rozhodnutia podnikateľa.

IV. Kumulácia pomoci

1. Prijímateľ berie na vedomie, že:

- a) kumulácia pomoci je vždy viazaná na konkrétneho prijímateľa (vrátane všetkých členov skupiny podnikov, ktoré so žiadateľom tvoria jediný podnik podľa článku 2 ods. 2 Nariadenia Komisie (EÚ) č. 1407/2013),
- b) pomoc *de minimis* sa nekumuluje so štátnou pomocou vo vzťahu k rovnakým oprávneným nákladom alebo štátnou pomocou na to isté opatrenie rizikového financovania, ak by takáto kumulácia presahovala najvyššiu príslušnú intenzitu pomoci alebo výšku pomoci stanovenú v závislosti od osobitných okolností jednotlivých prípadov v nariadení alebo rozhodnutí o skupinovej výnimke prijatých komisiou. Pomoc *de minimis*, ktorá sa neposkytuje na konkrétne oprávnené náklady, ani sa k nim nedá priradiť, možno kumulovať s inou štátnou pomocou poskytnutou na základe nariadenia o skupinovej výnimke alebo rozhodnutí prijatých komisiou,
- c) pomoc *de minimis* poskytnutá v súlade s Nariadením Komisie (EÚ) č. 1407/2013 sa môže kumulovať s pomocou *de minimis* poskytnutou v súlade s nariadením Komisie (EÚ) č. 360/2012 z 25. apríla 2012 o uplatňovaní článkov 107 a 108 Zmluvy o fungovaní Európskej únie na pomoc *de minimis* v prospech podnikov poskytujúcich služby všeobecného hospodárskeho záujmu (Ú. v. EÚ L 114, 26. 4. 2012, s. 8) až do výšky stropu stanoveného v uvedenom nariadení. Môže byť kumulovaná s pomocou *de minimis* poskytnutou v súlade s inými predpismi o pomoci *de minimis* až do výšky príslušného stropu stanoveného v článku 3 ods. 2 Nariadenia Komisie (EÚ) č. 1407/2013.

V. Platnosť a účinnosť Zmluvy a jej ukončenie

1. Táto Zmluva sa uzatvára na dobu určitú, a to na 10 (desať) rokov odo dňa nadobudnutia účinnosti tejto Zmluvy.
 2. Táto Zmluva nadobúda platnosť dňom jej podpísania oboma zmluvnými stranami. Táto Zmluva je povinne zverejňovanou zmluvou v zmysle ustanovenia § 5a zákona č. 211/2000 Z. z. o slobodnom prístupe k informáciám a o zmene a doplnení niektorých zákonov v znení neskorších predpisov, ktorá v zmysle ustanovenia § 47a zákona č. 40/1964 Zb. Občianskeho zákonníka v znení neskorších predpisov nadobúda účinnosť dňom nasledujúcim po dni jej zverejnenia v Centrálnom registri zmlúv (link: <http://www.crz.gov.sk/>). Prijímateľ podpisom tejto Zmluvy potvrdzuje, že so zverejnením Zmluvy v plnom rozsahu v zmysle tohto bodu článku V. Zmluvy súhlasí a je v plnom rozsahu oboznámený a súhlasí s následkami tohto zverejnenia.
 3. Túto Zmluvu je možné ukončiť:
 - a) uplynutím doby, na ktorú bola uzavretá,
 - b) písomnou dohodou zmluvných strán,
 - c) okamžitým odstúpením od Zmluvy zo strany SBA, ak:
 - Prijímateľ, resp. jeho vyslaní zástupcovia pred nástupom na Podujatie neposkytujú SBA súčinnosť potrebnú k riadnemu plneniu povinností oboch strán v zmysle tejto Zmluvy,
 - zo správania Prijímateľa, resp. jeho vyslaných zástupcov pred nástupom na Podujatie môže SBA dôvodne predpokladať, že dôjde k porušeniu povinností Prijímateľa stanovených touto Zmluvou a/alebo
 - sa preukáže, že Prijímateľ čerpal pomoc de minimis nad rámec Zákona o štátnej pomoci, Zmluvy a/alebo Schémy, prípadne, ak SBA takúto skutočnosť kedykoľvek zistí z Centrálného registra v zmysle § 11 a nasl. Zákona o štátnej pomoci.
- Právo na zaplatenie zmluvnej pokuty a/alebo na náhradu škody v zmysle tejto Zmluvy nie je odstúpením SBA od tejto Zmluvy nijako dotknuté.

VI. Záverečné ustanovenia

1. Písomnosť v zmysle tejto Zmluvy sa bude považovať za doručенú aj vtedy, ak nebude prevzatá stranou Zmluvy, ktorej bola adresovaná, a to dňom, kedy bola uložená na pošte po neúspešnom pokuse pošty o doručenie písomnosti určenej strane Zmluvy ako adresátovi.
2. Všetky zmeny a doplnenia tejto Zmluvy je možné vykonať len vo forme písomných a číslovaných dodatkov podpísaných oboma zmluvnými stranami.
3. Zmluva sa vyhotovuje v 3 (troch) vyhotoveniach v rozsahu 18 (osemnásť) strán (vrátane príloh), s určením 2 (dve) vyhotovenia pre SBA a 1 (jedno) vyhotovenie pre Prijímateľa.
4. Vzájomné vzťahy zmluvných strán, ktoré nie sú výslovne dohodnuté v tejto Zmluve, sa riadia príslušnými ustanoveniami všeobecne záväzných právnych predpisov platných na území Slovenskej republiky, a to najmä ustanoveniami Obchodného zákonníka a Zákona o štátnej pomoci.

5. Zmluvné strany vyhlasujú, že ich zmluvná voľnosť nie je ničím obmedzená, svoju vôľu prejavili slobodne, vážne, zrozumiteľne a určito, Zmluvu neuzavreli v tiesni, či za nápadne nevýhodných podmienok, jej obsahu porozumeli bez výhrad a na znak súhlasu ju podpisujú.
6. Prílohami tejto Zmluvy sú:
- Príloha č. 1: Program podujatia „**Startup Grind**“
 - Príloha č. 2: Správa o účasti na zahraničnom start up podujatí
 - Príloha č. 3: Oprávnené výdavky

Za SBA:

Za Prijímateľa:

V Bratislave dňa

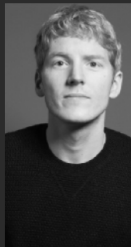
V dňa

Slovak Business Agency
Mgr. Martin Holák, PhD.
generálny riaditeľ

Skillandia, s. r. o.
Rudolf Tesár
konateľ

Príloha č. 1: Program podujatia „Startup Grind“

Agenda // Main Stage				StartupGRIND GLOBAL CONFERENCE	
OPENING Monday 20th		DAY 01 Tuesday 21st		DAY 02 Wednesday 22nd	
9:00 AM	Registration Starts at 1:00 PM	Welcome Derek Andersen , Founder + CEO Startup Grind		 Learning: The most important skill for any entrepreneur	 Daphne Koller , Co-founder, Coursera Marian Gazdik, Director, Startup Grind Europe
9:15 AM		 Intelligent Growth: Finding & Testing Your Marketing Channels	Hiten Shah , Co-founder, KISSmetrics	 Hooked: How to Build Habit-Forming Products	Nir Eyal , Author, <i>Hooked: How to Build Habit-Forming Products</i>
9:25 AM		 Effective Impact Business	Lella Janah , Founder + CEO, Sama	 Startup Pitches	
9:40 AM			 Startup Pitches		
9:45 AM					
9:50 AM					
10:00 AM				 Invent the Future You Want	Vinod Khosla , Founder, Khosla Ventures T.D. Lowe, Startup Grind
10:05 AM		 Coming Soon			
10:30 AM		 Morning Break		 Morning Break	
11:00 AM		 Launching Zoom: How to Break into a Monopoly	Eric Yuan , Founder + CEO, Zoom Jim Scheinman, Founding Managing Partner, Maven Ventures	 Work Sucks (but it shouldn't)	Chris O'Neill , CEO, Evernote
11:15 AM				 State of the Art of Artificial Intelligence: What is Real Today, Will be Tomorrow and Should be in the Future	Fel-Fel Li , Co-lead, Google Cloud Machine Learning Group Mike Abbott, General Partner, KPCB
11:20 AM		 Scale and Profit: Can Startups "Have It All"?	Ryan Holmes , CEO, Hootsuite		
11:35 AM				 Coming Soon	
11:40 AM		 The Content Trap: Why Well-Meaning Strategies Fail in A Digital World	Bharat Anand , Professor, Harvard Business School	 Startup Pitches	
11:55 AM					
12:00 PM		 Speed Pitching & Feedback	Bing Gordon , General Partner, Chief Product Officer, KPCB; formerly EA		
Format References:  Keynote  Quickfire Pitches  Fireside Chat  Break					

Agenda // Main Stage		StartupGRIND GLOBAL CONFERENCE	
OPENING Monday 20th		DAY 01 Tuesday 21st	DAY 02 Wednesday 22nd
12:10 PM			 Disrupting Sports Consumption Jason Robins , Co-Founder + CEO, DraftKings Kurt Wagner, Senior Editor, Recode
12:30 PM		 Lunch	 Lunch
1:00 PM	Registration Open (1:00 PM - 6:00 PM)		
1:45 PM		 Starting (Up) With Heart  Hamdi Ulukaya , Founder + CEO, Chobani Steve Clemons, Editor-at-Large, The Atlantic	 Playing the Odds to Rock the Silicon Valley Game  Phil Libin , Managing Director, General Catalyst; Co-founder, Evernote
2:00 PM			 Startup Pitches
2:05 PM		 Startup Pitches	
2:15 PM			 World at Play: How to Build a Global Gaming Giant Holly Liu , Founder, Kabam Michael Gaslorek, Editor in Chief, Startup Grind
2:20 PM		 Beyond \$1 Billion: How A Startup Can Create Lasting Value Kenneth Lin , Founder + CEO, Credit Karma John Rampton, Senior Contributor, Entrepreneur	
2:35 PM			 The Next Workforce: Recruiting & Engaging Millennials with Technology Garrett Lord , Co-founder + CEO, Handshake Megan Quinn, General Partner, Spark Capital
2:40 PM		 Fintech Is Here To Stay Vladimir Tenev , Co-Founder + Co-CEO, Robinhood Laura Shin, Forbes	
3:00 PM		 Shovels & Pickaxes: Coding the World's New Business Infrastructure  Patrick Collison , Co-founder + CEO, Stripe Derek Andersen, Founder + CEO, Startup Grind	 Mission Driven: Put Purpose First at Your Startup  Justin Rosenstein , Co-founder, Asana
3:15 PM			 Less is More: The Future is Short Form Entertainment Alex Chung , Co-founder + CEO, Giphy M.G. Siegler, General Partner, Google Ventures
Format References:		 Keynote	 Quickfire Pitches
		 Fireside Chat	 Break

Agenda // Main Stage		StartupGRIND GLOBAL CONFERENCE	
	OPENING Monday 20th	DAY 01 Tuesday 21st	DAY 02 Wednesday 22nd
3:30 PM		 Afternoon Break	
3:45 PM			 Charting a Global Course through User Driven Growth
4:00 PM		 How to Build a Company That Matters Shernaz Daver , CMO, Udacity; Executive Advisor, GV	 Noam Bardlin , Founder + CEO, Waze Derek Andersen, Founder + CEO, Startup Grind
4:10 PM		 Unconventional Success: Bootstrapping a Unicorn Outside of Silicon Valley Ryan Smith , Founder + CEO, Qualtrics Ryan Sweeney , Accel Partners	
4:15 PM			 WhatsApp: Our Road to 1B Users
4:30 PM		 Startup Pitches	 Jan Koum , Co-Founder + CEO, WhatsApp M.G. Siegler, General Partner, GV
4:40 PM		 The Startup Enterprise: New Era of Innovation  Safra Catz , CEO, Oracle Reggie Bradford, Senior Vice President of Product Development, Oracle	
4:45 PM			 Closing Remarks Derek Andersen , Founder + CEO, Startup Grind
5:00 PM	Opening Night Kickoff + Networking Drinks	 The Business of Dating Sean Rad , Founder, Tinder	Conference Ends
5:15 PM			
5:20 PM		 Culture and Revolution Ben Horowitz , Co-Founding Partner, Andreessen Horowitz	
6:00 PM	Welcome Remarks Derek Andersen , Founder + CEO, Startup Grind	Closing Remarks	
6:15 PM	1-1 with Dave McClure Dave McClure , Founder, 500 Startups		
6:45 PM	1-1 with Michael Seibel Michael Seibel , CEO, Y Combinator		
7:15 PM	1-1 with Mark Pincus Mark Pincus , Founder + Executive Chairman of the Board of Directors, Zynga		
7:45 PM	Derek Close, Event Ends	Conference Party + Pub Crawl (6:45 PM - 10:00 PM) Redwood City Pub Crawl	
Format References:  Keynote  Quickfire Pitches  Fireside Chat  Break			

Agenda // Breakout Stages

StartupGRIND
GLOBAL CONFERENCE

DAY 01 | TUESDAY 21ST

	FOUNDERS STAGE	VC / Q+A STAGE	WORKSHOP STAGE
10:00 AM	Limited seating available, sessions will begin promptly at 10:30 AM.	Q+A with Hiten Shah Hiten Shah, Co-founder + Former CEO, KISSmetrics	Limited seating available, sessions will begin promptly at 10:30 AM.
10:30 AM	No Investor, No Problem: Bootstrapping in a \$16 Billion Industry JT Marino + Daehee Park, Co-founders, Tuft & Needle	How to Succeed at Fundraising from Seed to Scale Jeff Richards, Managing Partner, GGV Ventures	How To Make +\$100,000 From a Facebook Group - With No Budget Vincent Dignan, Founder, Magnific
11:00 AM	The Inflection Point in Consumer Genomics Robin Thurston, CEO, Helix; Noah Knauft, General Partner, KPCB	Q+A with Y Combinator Justin Kan, Partner, Y Combinator	How to Build an Early Adopter Community David Spinks, Founder + CEO, CMX
11:30 AM	How to Hire & Manage a World-Class Remote Team Mark Bosma, VP of Sales, Toptal Ted Blosser, Co-Founder, Workramp	What Makes a Great VC Pitch Rebecca Kaden, Partner, Maveron	Future of Content Adam Singolda, Founder + CEO, Taboola Murray Newlands, Contributor, Entrepreneur
12:00 PM	The Do's and Dont's of Investor-CEO Dynamics Doron Reuveni, Co-Founder + CEO, Applause; Olga Lozovskaya, Technology Investor, Goldman Sachs	High Speed Exit: 0 to \$1B in less than 3 years Jim Scheinman, Founding Managing Partner, Maven Ventures	Atoms, Meet Bits: How Technology is Changing Real World Interactions Alexei Agratchev, Co-founder + CEO, RetailNext; Quinn Li, Vice President & Global Head, Qualcomm Ventures
12:30 PM	Startup Court (12:30 AM - 1:30 PM) Watch this year's Startup Program batch pitch for the chance to earn a spot in 500 Startups	Diversity in Tech: Our Generation's Civil Rights Movement Laura, Co-founder + CEO, Code2040 Megan Rose Dickey, Reporter, TechCrunch	Tomorrow Today: How to Think Exponentially Pascal Finette, Vice President Startup Solutions & Entrepreneurship Chair, Singularity University
1:00 PM		Tech is the New Black Mike Brown, Founder + CEO, Win-Win; Kemar Newell, Founder + CEO, FLIP	Automated Devops and Delivery for the Product Win: How to Structure Your Team's Work Toward Product, not Plumbing Ike DeLorenzo, Director of Product Management, Heroku

Agenda // Breakout Stages

StartupGRIND
GLOBAL CONFERENCE

DAY 01 | TUESDAY 21ST

FOUNDERS STAGE

VC / Q+A STAGE

WORKSHOP STAGE

1:30 PM

The Benefits of Growing a Startup Outside of the Valley

Reggie Bradford, Senior Vice President of Product Development, Oracle

Q+A with Bing Gordon

Bing Gordon, General Partner, Chief Product Officer, KPCB

Build Smart for Mobile: Using App Data for Product Design

Nancy Hua, Co-founder + CEO, Apptimize

2:00 PM

Beyond the Ivy: Harvard Business School Reimagines Digital Learning

Patrick Mullane, Executive Director, HBX

Lessons from the Front Lines in Digital Health

Christine Lemke, President, Evidation Health;
Bill Evans, Managing Director, Rock Health

From SEO to Virality: Proven Strategies for Growing your Business on Mobile

Mada Seghete, Co-founder, Branch Metrics

2:30 PM

The Business of Food and Beverage

Robyn Sue Fisher, Founder, Smitten;
Marc Manara, Co-founder, FarmHill;
Jacob Jaber, Co-founder + CEO, Philz Coffee; Joel Riddell, Talk Show Host + Executive Producer, Dining Around with Joel Riddell

Founder Mental Health: Staying Calm & Clear in the Startup World

Khalid Halim, Coach + Founding Partner, Reboot; Ben Huh, Founder + CEO, Cheezburger; YC Research, Y Combinator

Successful Launch & Growth Hacking Shortcuts: The Developer Perspective

Rahul "RJ" Jain, Founder, CEO, + CTO, Price.com; Cyril Paglino, Founder, Tribe, Inc.; Karolis Balciunas, VC & Startups Business Development, Google Play

3:00 PM

Directing without Dictating: How to Build a Company for the Long Term

Joshua Reeves, Founder + CEO, Gusto;
Brian Park, Director, Startup Grind Washington D.C.

Shark Bait: What Growth Equity Investors are Looking for in Early Stage Companies

Vincent Letteri, Director, Private Equity & TMT Growth, KKR

DEMYSTIFYING DATA SCIENCE

presented by **galvanize**

Why, When and How to Hire a Data Scientist for Your Company

Josh Wills, Head of Data Science, Slack

3:30 PM

How to Bridge the Startup/Enterprise Divide

Toby Olshanetsky, Co-founder + CEO, prooV
John Boitnott, Reporter, Entrepreneur.com

Q+A with Vlad Tenev

Vladimir Tenev, Co-Founder + Co-CEO, Robinhood

DATA SCIENCE TRACK

A Life of Data Products: Going Through YC Into Selling Framed Data

Thomson Nguyen, Head of DS, Square

4:00 PM

Tapping the Dev Community to Turbocharge Your Growth

Brad Brooks, Chief of Marketing, Product and Engineering, DocuSign

Overcoming Red Tape

Nima Ghamsari, Co-Founder + CEO, Blend;
Alex Rampell, General Partner, Andreessen Horowitz

DATA SCIENCE TRACK

Maximizing Your Product Value With the Right Kind of Data Science

Eli Bressert, Manager of Data Engineering and Analytics, Netflix

4:30 PM

100 Random Hacks to Scale a Startup in 6 Months (Tell All on How to Get Global Press Mentions, Customer Traction and Top Prizes)

Christine Souffrant, Founder, Vendedy; Forbes 30 under 30

Mission-Driven Startup: Maximizing Positive Social Impact as an Entrepreneur

Benjamin Todd, Co-Founder + CEO, 80,000 Hours

DATA SCIENCE TRACK

Behind the Data at Airbnb

Elena Grewal, Interim Leader of Data Science, Airbnb

5:00 PM

Agenda // Breakout Stages

StartupGRIND
GLOBAL CONFERENCE

DAY 02 | WEDNESDAY 22ND

	FOUNDERS STAGE	VC / Q+A STAGE	WORKSHOP STAGE
10:00 AM	The Future of Voice and Conversational AI Keyvan Mohajer, Founder + CEO, Soundhound Jeniece Pettitt, Producer, CNBC	Q+A with Nir Eyal Nir Eyal, Author, <i>Hooked: How to Build Habit-Forming Products</i>	COMEBACK TRACK If You're Going to Fail, Fail Smart Howard Love, Author, <i>The Startup J Curve</i>
10:30 AM	Immigration, Innovation, & You Laura Gomez, CEO and Founder, Atipica	The 5 Keys to Hitting Escape Velocity Ann Miura-Ko, Co-founder, Floodgate	COMEBACK TRACK Don't Call It a Comeback - Call It Honesty Jessica Mah, Co-founder + CEO, inDinero Joe Famalette, Co-Founder & CEO at LiveRaise
11:00 AM	Creating a Scalable Marketplace Through Social Commerce Manish Chandra, Founder + CEO, Poshmark Shilpi Sharma, Co-Founder + CEO, Kvantum	Q+A with Vinod Khosla Vinod Khosla, Founder, Khosla Ventures	COMEBACK TRACK Don't Fear the Scammer: How to Overcome Startup Fraud Penny Kim, VP of Marketing, ParkHub Michael Coren, Technology + Business Reporter, Quartz
11:30 AM	How to Turn Your Community Into a Business and Not Screw it Up Joel Flory, Co-founder + CEO, VSCO; Cory Weinberg, Reporter, The Information		COMEBACK TRACK Work Sucks Less When You Think Trunk to Tail Chris O'Neill, CEO, Evernote
12:00 PM	Use Humor to Grow Your Audience Sarah Cooper, Writer + Creator, The Cooper Review	Q+A with Mike Abbott Mike Abbott, General Partner, KPCB	Value Added Leadership: How to Make an Immediate and Lasting Impact on your Teams Mike Coscetta, Head of Global Sales, Square
12:30 PM	Startup Court (12:30 AM - 1:30 PM) Watch this year's Startup Program batch pitch for the chance to earn a spot in 500 Startups	Corporate Speak: When to Consider a Corporate Accelerator Bipin Sahni, EVP + Head of R&D, Wells Fargo Innovation Group John Boitnott, Reporter, Entrepreneur.com	No One Reads Your Company Blog: How to Beat "Peak Content" & Get ROI Susan Su, Head of Marketing, Reforge
1:00 PM		Integrating Equality into Your Growth Elodie Dupuy, Principal, Iconiq	How to Grow Your Social Following Everette Taylor, VP of Marketing, Skurt; Justin Wu, Founder, Growth.ly; John Rampton, Senior Contributor, Entrepreneur

Agenda // Breakout Stages

StartupGRIND
GLOBAL CONFERENCE

DAY 02 | WEDNESDAY 22ND

FOUNDERS STAGE

VC / Q+A STAGE

WORKSHOP STAGE

1:30 PM

Inclusive Leadership: Building Diverse Organizations from Day One

Nicole Sanchez, VP of Social Impact, GitHub; Sonja Gittens-Ottley, Diversity + Inclusion Lead, Asana; Michele Perras, Head of Strategy and Market Development, Pivotal

How to Raise VC Like a Pro

Clate Mask, Co-Founder + CEO, Infusionsoft

Building a Hardware Startup: From Zero to IPO

Cyril Ebersweiler, Founder, Hax

2:00 PM

Three Things Every Entrepreneur Should Know (and Do) to Ensure a Successful M&A

Paul Levine, President, Trulia
Brett Wilson, Co-founder + CEO, TubeMogul

Incubating Greatness: What's a Startup Studio, Anyway?

Peter Pham, Co-founder, Science

How AI Will Shape the Future of Work

Dennis Mortensen, Founder + CEO, x.ai
Caroline O'Donovan, Senior Technology Reporter, BuzzFeed News

2:30 PM

Trailblazing Into a New Industry

Marcelo Camberos, Co-founder + CEO, Ipsy
Paul Martino, General Partner, Bullpen Capital

Q+A with Phil Libin

Phil Libin, Managing Director, General Catalyst; Co-founder, Evernote

DEMISTIFYING DATA SCIENCE presented by **galvanize**

AI App Engineering: The Unicorn's Guide to Transforming the Enterprise

Kanishk Priyadarshi, AI Innovation Executive, IBM Watson

3:00 PM

Cheat Codes: How to Streamline Your Success

Brian Wong, Co-founder + CEO, Kiip
Steven Bertoni, Senior Editor, Forbes

Lessons Learned: Traits Every Successful Founder Should Have

Eurie Kim, Partner, Forerunner Ventures

DATA SCIENCE TRACK

The Business Case for Data Science in Government

Ian Kalin, Chief DS, US Department of Commerce

3:30 PM

How I Built a \$2 Billion Company by Thinking Small

Jeff Rodman, Co-Founder + Chief Evangelist, Polycom

Q+A with Asana

Justin Rosenstein, Co-founder, Asana

DATA SCIENCE TRACK

Benefits of Bringing Data Thinking to Your Product Early

Hulya Emir-Farinas, Head of Data Science Team in Americas, Pivotal

4:00 PM

DATA SCIENCE TRACK

Levelling Up Your Data Science (Company and/or Career)

Amazon, Clover Health, Galvanize - Katie Kent, Data Science Product Manager, Galvanize; Otis Anderson, Director of Data Science and Analytics, Clover Health; Alexy Khrabrov, Chief Scientist, ai.vision; Brian Spiering, Data Science Professor, GalvanizeU-New Haven

4:30 PM

Zástupcovia Prijímateľa sú povinní zúčastniť sa Podujatia v celom rozsahu od 21. 02. 2017 – 22. 02. 2017.

Príloha č. 2: Správa o účasti na zahraničnom start up podujatí

1. Účastník:*

(meno a priezvisko alebo názov spoločnosti)

2. Adresa trvalého pobytu alebo sídla účastníka:*

(ulica, číslo, PSČ, obec)

3. IČO:

(právnické osoby, fyzické osoby - podnikatelia)

4. Miesto konania zahraničného podujatia:*

5. Dátum konania zahraničného podujatia:*

6. Priebeh cesty:*

Dátum; popis

Dátum; popis

7. Boli ste spokojný s kvalitou podujatia?*

- ☐ Áno
- ☐ Nie, uveďte prosím prečo:
- ☐ Z časti, uveďte prosím prečo:

8. Bolo z Vášho pohľadu podujatie, ktoré ste si vybrali pre Vás relevantné? Podľa čoho by ste si vybrali ďalšie podujatie?*

9. Ako by ste zhodnotili reakcie na Váš start up na podujatí, ktoré ste absolvovali?*

- ☐ Veľmi pozitívne
- ☐ Pozitívne
- ☐ Neutrálne
- ☐ Prevažne negatívne
- ☐ Negatívne

10. Zohľadníte prípadné reakcie pri Vašich ďalších podnikateľských aktivitách? Ak áno, akým spôsobom?*

11. **Naplnili sa ciele, ktoré ste si stanovili v prihláške o účasť na zahraničnom start up podujatí?***
- *Áno, uveďte akým spôsobom:*
 - *Nie, uveďte prosím prečo:*
12. **Nadviazali ste nové potencionálne partnerské vzťahy v rámci spolupráce so zahraničnými partnermi (investor, zákazník, odberateľ, obchodný partner)? Ak áno, kvantifikujte ich počet.***
13. **Prispela návšteva podujatia k potenciálu rozšírenia Vášho tímu?***
14. **Aké benefity do budúcnosti vidíte z účasti na danom podujatí?***
15. **Akú inováciu programu Startup sharks by ste navrhli? Kde vidíte priestor na zlepšenie našich služieb?***
16. **Máte záujem aj v budúcnosti využiť aktivity programu Startup Sharks?***
- *Áno*
 - *Nie*

Poznámka: všetky údaje sú povinné. Zaslanie úplnej správy je podmienkou vyplývajúcej zo zmluvy o účasti na zahraničnom start up podujatí.

Pri vyplňaní spätnej väzby buďte prosím čo najkonkrétnejší. V prípade Vašej ďalšej žiadosti o účasť bude hodnotiaca komisia prihliadať na kvalitu a rozsah tejto správy.

Ďakujeme.

Príloha č. 3: Oprávnené výdavky

Oprávnené výdavky sú v zmysle tejto Zmluvy:

- a) cestovné náklady, t. j. spätočná letenka pre 3 (tri) osoby z Viedne, Rakúsko do San Francisca, Spojené štáty americké (s dátumom odletu, t. j. odchodu na Podujatie: 19. 02. 2017 a s dátumom priletu, návratom z miesta Podujatia dňa 23. 02. 2017).
- b) výdavky na ubytovanie v rozsahu od 19. 02. 2017 do 23. 02. 2017 pre 3 (tri) osoby.
- c) výdavky na zabezpečenie vstupu na Podujatie pre 3 (tri) osoby.